

ruimte binnen de werk- kapitaal- en bankgarantie- faciliteit, waardoor het nog slagvaardiger kan handelen. De uitbreiding van het aantal reisbestemmingen met Macedonië en Curaçao — de laatste in samenwerking met KLM — leverde een belangrijke bijdrage aan de snelle groei. Bij Corendon zijn ze niet zozeer bang voor concurrentie uit het eigen land, maar kijkt men wel kritisch naar de toetreding van Chinezen en Russen op de vrijetijdsmarkt.

**99**

**itaQ Interim professionals**

|   |             |
|---|-------------|
| Groei:  | <b>135%</b> |
| Omzet: €15,9 mln.                                   |             |
| Werknemers: 12                                      |             |
| Ceo: Hassan Tagi                                    |             |
| Opgericht: 2001                                     |             |
| Plaats: Rijswijk                                    |             |
| <b><a href="http://www.itaq.nl">www.itaq.nl</a></b> |             |

Door het winnen van een aantal grote aanbestedingen is itaQ de afgelopen jaren flink gegroeid. De ICT-detacheerder bestaat sinds 2001 en heeft er vanaf het begin voor gekozen om alleen voor topbedrijven, -merken en -instellingen in Nederland te werken. Zoals Nuon, Philips, Liberty Global, UPC, Rijkswaterstaat, de ministeries van Binnenlandse Zaken en Financiën, Tele2 en ProRail. Ook voor de komende jaren ziet het er goed uit voor de Rijswijkse onderneming. Onlangs won itaQ een mantelcontract bij de Dienst ICT Uitvoering (DICTU) van het ministerie van Economische Zaken, plus een voorlopige gunning

van een mantelcontract bij de Belastingdienst. Ook het aantal inzetten bij bestaande opdrachtgevers zag de detacheerder groeien.

**100**

**MKB Servicedesk**

|   |             |
|---|-------------|
| Groei:  | <b>135%</b> |
| Omzet: €1,6 mln.  |             |
| Werknemers: 9   |             |
| Ceo: Willem Overbosch   |             |
| Opgericht: 2004   |             |
| Plaats: Utrecht   |             |
| <b><a href="http://www.mkb servicedesk.nl">www.mkb servicedesk.nl</a></b> |             |

Bij MKB Servicedesk willen ze Nederland iedere dag een beetje ondernemender maken. Dit doen ze door ondernemers te voorzien van kennis, expertise en inspiratie. Een baanbrekende innovatie bleek het online ondernemersplatform MijnMKB, waarmee ondernemers bijvoorbeeld hun bedrijf kunnen scannen op uiteenlopende thema's en waar ze relevante en betrouwbare artikelen en whitepapers vinden. Uiteraard is het platform ook via een app bereikbaar, want MKB Servicedesk gaat met de tijd mee. Dat MKB Servicedesk op verdere groei inzet werd duidelijk bij de overname van *De Zaak* door Dutch Network Group, de onderneming achter MKB Servicedesk. Door de nieuwe schaalgrootte kan Dutch Network Group ondernemers nog beter helpen bij het waarmaken van hun droom. Ook is de onderneming over de grenzen aan het kijken, want er zijn plannen voor de opening van een informatieportaal op Aruba. ●